

Programa Sebraetec

Área - Serviços Digitais

Subárea - E-commerce

Solução - Aperfeiçoamento Tecnológico - Ecommerce

OBJETIVO

O QUE É APERFEIÇOAMENTO TECNOLÓGICO:

Serviço que visa adequar processo(s), produto(s) ou serviço (s) como medida de melhoria de algum fator produtivo ou condição de produção identificada.

O QUE FAZEMOS NO APERFEIÇOAMENTO TECNOLÓGICO - CRIAÇÃO DE ECOMMERCE

Desenvolver a ferramenta de comércio que utiliza como base plataformas eletrônicas, como computadores, smartphones, tablets, entre outras, para operações de compra e/ou venda de produtos e/ou serviços, realizados por meio de ambiente virtual (internet) e aperfeiçoar processos de plataformas existentes.

Atuação da consultoria:

- Desenvolvimento da plataforma tecnológica;
- · Canais digitais:
- Operação e logística;
- Pagamento e segurança;
- Usabilidade e interface;
- Arquitetura da informação, design e usabilidade
- Integrações diversas (ERP, CRM, com meios plataformas de pagamento, entre outras).
- Atendimento e relacionamento como o cliente;
- Formas de monitoramento

Briefing inicial presencial para definição do planejamento e escopo

Treinamento presencial para a entrega da plataforma e gestão da administração.

Vedações:

Compra de mídias digitais de qualquer formato ou para qualquer canal existente (Adwords, Facebook Ads, etc).

Compra de ferramentas, softwares, plataformas, registros e anuidades.

Trata-se de uma consultoria para desenvolvimento (serviços) que irá resultar na



implementação e operação de uma loja virtual e não na venda de uma plataforma tecnológica.

ESTRUTURA / CARGA-HORÁRIA

Consultoria especializada de 50 a 200 horas. A carga horária será definida pela complexidade do atendimento.

Obs: Consulte a programação dessa solução com a instituição ofertante.

PÚBLICO ALVO

- ✓ Artesão
- ✓ Empresa de Pequeno Porte
- ✓ Microempreendedor Individual
- ✓ Microempresa
- ✓ Produtor Rural / Agricultura Familiar

ENTREGA DOS SERVIÇOS CONTRATADOS

- Relatório técnico parcial quando atingir, no mínimo, 30% das horas previstas do projeto;
- Relatório técnico parcial quando atingir, no mínimo, 70% das horas previstas do projeto;
- Relatório técnico final:

Planejamento das dimensões:

Plataforma

Responsivo

Qual a plataforma escolhida

Critérios de SEO implementados

Canais digitais

Quais canais utilizados na plataforma

Como foi planejado a integração

Operação e logística

Como foi definida a integração no sistema de atendimento (ERP) e sistema de venda

Quais os meios de entrega estabelecido;

Processo do pedido/processamento/confirmação do pedido/entrega

Gerenciamento do estoque

Pagamento e segurança

Quais os meios adotados para gerenciar os pagamentos

Método de segurança

Usabilidade e interface

Quais as funcionalidades /fluxo de navegação

Controle dos conteúdos gerados para o site – produtos, blogs, imagens.



Quais as paginas (cronogramas) que o site/plataforma conterá

Personas

Layout (exposição da pagina, produtos, links etc)/responsivo

Atendimento

Canais de comunicação diretos entre o consumidor e a empresa (como e-mail, chats, perguntas Frequentes, telefone).

Canais de divulgação-já tá em canais digitais

Equipe

Equipe necessária para gestão do ecommerce

Integrações

Monitoramento

Suporte ao cliente

- Tutorial com passo a passo para gerenciamento das informações pelo cliente
- Loja Virtual em funcionamento com produtos cadastrados
- Para aperfeiçoamento de plataformas existentes, encaminhar relatório técnico com a especificação de cada requisito e melhorias inseridas conforme os itens descritos na atuação da consultoria.

Relatório Final/Termo de conclusão SEBRAETEC

PRÉ-REQUISITOS NECESSARIOS PARA O PARTICIPANTE

Pela complexidade da solução e estágio de maturidade da empresa é pré-requisito a realização de um diagnóstico tecnológico, por meio do SEBRAETEC, para avaliação da demanda e tomada de decisão no que se refere a criação de plataforma ecommerce e melhorias em plataformas existentes.

Este pré-requisito permitirá uma maior assertividade no atendimento às demandas.

Solução aplicada apenas para pessoa jurídica

CERTIFICAÇÃO

Não se aplica



ANEXO - REQUISITOS DE UMA PLATAFORMA ECOMMERCE

Projetos de alta\média complexidade

1. Premissas

- Ser condizente com a identidade visual do cliente:
- Ser responsivo e fluido (adaptável a plataformas mobile);
- Ter usabilidade, ou seja, navegação deve ser: simples, fácil, intuitiva e rápida;
- Garantir templates compatíveis com W3C/XHTML e otimizados para SEO;
- Garantir alta performance e estabilidade;
- Garantir segurança e privacidade dos dados do cliente;
- Garantir baixo custo de manutenção;
- Garantir a escalabilidade;
- Oferecer canais de suporte

2. PÁGINAS E FUNCIONALIDADES - VISÃO CLIENTE

2.1 Master page

2.1.1 Cabeçalho

- Logo da empresa
- "Nossas Lojas"

Direcionamento para página contendo endereço e informação das lojas fisicas, caso tenha.

- "Atendimento"
 - Direcionamento para página contendo todas as formas de contato da empresa.
- "Login/ Minha conta"
 - Direcionamento para formulário de cadastro e\ou edição de dados cadastrais do cliente.
- Ferramenta de busca semântica
 Funcionalidades como: autocomplete, corrector autográfico e sugestão de resultados.



- "Meu favoritos"
 - Direcionamento para produtos marcados como favoritos.
- "Carrinho de compra"
 - Direcionamento ao carrinho de compra, mesmo sem efetuar login é possivel adicionar produtos a lista de compras.
- "Meus pedidos"
 - Direcionamento a página de pedidos, caso esteja logado; Direcionamento a página de identificação (cadastrar ou efetuar login).
- Banners
 - Área para Slide show rotativo para destaques
- Menu superior
 - A disposição e organização dos menus deverá obedecer regras usabilidade que facilitem a navegação do cliente de maneira segmentada e organizada.

2.1.2 Rodapé

- Newsletter
 - Formulário para inscrição de recebimento de newsletter.
- Plugins para Redes Sociais Social
- Área de selos e bandeiras:
 - Meios de pagamento;
 - Certificados de segurança.
- Mapa do site
 - Considerar as páginas estáticas.

2.2 Páginas estáticas

- Institucional ("A empresa");
- Informações sobre como comprar("Como comprar");
- Informações sobre segurança e privacidade;
- Politica de trocas e devouções;
- FAQ.

2.3 Produtos



2.3.1 Listagem de resultados\produtos

- Imagem do produto
- Preço do produto
- Favoritar produto
- Descrição resumida do produto
- Ordenação de produtos
- Filtro por atributos do produto

2.3.2 Detalhes produtos

- Titulo do produto;
- Imagem do produto:
 Recursos de zoom (lupa com zoom sobrepondo o espaço da imagem);
 Inserção de no minimo 3 fotos.
- Descrição complete do produto;
- Ficha técnica do produto;
- Personalização do produto:
 Permitir o cliente alterar os atributos, por exemplo: cores, tamanho, voltagem etc.
- Favoritar produto:
 Adicionar a lista de desejos.
- Avisar quando disponível;
- Vendas cruzadas (cross-selling e up-selling)
 Exemplos:
 Você também pode ser interessar por;
 Quem viu este produto, viu também;
 Mais desejados nesta semana;
 Produtos complementares.
- Indique a um amigo:
 Compartilhamento por e-mail e redes sociais.



- Cálculo de frete.
- Avaliações e comentários de produtos.

2.4Check-out

- Informações de garantia;
- Preferencialmente, com One Step Checkout (check out em um único passo);
- Cálculo de frete automático ou transportadora;
- Disponibilidade conforme estoque (também incluso na lista de produtos);
- Aplicação de regras de preço e promoção;
- Carrinho de compras persistente;
- Envio de rastreamento por e-mail.

2.5 Área do cliente

- Manutenção dos dados cadastrais;
- Acompanhamento de pedidos:

Histórico e status dos pedidos.

Rastreamento de entrega:

Com base na integração com Correios.

- Múltiplos endereços de entrega
- Meu carrinho

3. FUNCIONALIDADES - VISÃO ADMINISTRADOR

3.1 Templates \layouts

Permitir a customização básica (textos, cor, fonte) sem necessário ter conhecimento em HTML ou CSS;

Permitir a customização avançada, através de acessos aos arquivos de template (HTML e CSS);

3.2 Gerenciamento de produtos

Módulo o cadastro de novos produtos e edição de produtos já cadastrados,



contend funcionalidades tais como:

- Administração de categorias\subcategorias;
- Administração de marcas e fabricantes;
- Comentários por produto;
- Habilitação de frete gratis pro produto;
- Desabilitar a compra por produto;
- Administração de grades
 Criadas de acordo com a segmentação por categorias ou características
 Ex.; Cor, Tamanaho, categoria.
- Configuração de compra minima ou máxima do item;
- Opção de embalagem para presente;
- Imagens
 Inclusão de foto pequena (vitrine), grande (detalhes) e galeria adicional;
 Upload em massa;
 Zoom:
 - Permitida a inserção de atributos ALT das imagens individualmente;
- Gerenciamento de cupons promocionais:
- Gerenciamento de promoções.

3.3 Gerenciamento de Pedidos\Fechamentos

Módulo responsável pela gestão de todos os pedidos gerados pelo ecommerce, permitindo o lojista receber o carrinho de compra do seu cliente e alternar sobre os status do ciclo de pedido do cliente, contendo funcionalidades

3.4 Gerenciamento de estoque

Módulo responsável por compilar todos os produtos da loja para que através dele possa se fazer um inventário ou reposição de uma forma mais rápida e prática, tendo funcionalidades tais como:

- Controle de estoque por produto;
- Controle de estoque por grade de produtos;
- Atualização de estoque por produto;



- Atualização de estoque por grade de produtos;
- Avisos de estoque baixo;
- Compra desabilitada para produto que não existe em estoque;
- Atualizações em massa de estoque.

3.5 Gerenciamento de fretes

Módulo que permite a parametrização dos meios de frete da loja virtual, estes meios podem contar com integração direta de WebService dos Correios mas também pode server para mapeamento do frete para transportadoras, motoboys e outros meios.

Serviços agregados:

- Integração direta com os Correios;
- Transportadoras:
 Permitir a inclusão de diversas transportadoras a partir do cadastramento de suas respectivas tabelas na administração da loja virtual (importação de arquivo .CSV);
- Fretes personalizados
 Permitir o cadastramento de métodos especiais de entrega como, por exemplo, remessa via motoboy em determinadas áreas definidas através de faixas de CEP:
- Frete grátis
 Permitir a configuração de regras para ofertas de frete gratis.

3.6 Gerenciamento de conteúdo

Módulo que permite a customização de todo conteúdo das páginas estaticas da loja, tais como: empresa, como comprar, segurança, devoluções, dentre outras que poderam ser criadas pelo lojista.

3.7 Gerenciamento de comentários

Módulo responsável por receber todos os comentários de compradores da loja virtual, estes compradores podem avaliar os produtos e as compras que eles



efetuaram na loja.

3.8 Gerenciamento do Sistema

Módulo permite o cadastro\edição de usuários, perfis e acessos ao Sistema, com funcionalidades tais como:

- Permissões de usuários;
- Configurações;

3.9 Mensagens personalizadas

Módulo responsável por permitir a customização de todas as mensagens enviadas por e-mail durante a alteração das situações de pedidos no ciclo de pedidos, tais como:

- Recuperação de carrinho abandonado;
- Número de rastreamento enviado por e-mail;
- E-mail de confirmação de pedido.

3.10 Integrações

- Meios de pagamento;
- Plugins de redes sociais;
- Antifraude
 - Sistema de analise de risco e avaliação de pedidos e clientes
- Sistemas utilizados pela empresa (CRM, ERP, Estoque, etc)
 Objetivo de facilitar o gerenciamento de produtos, pedidos e clientes.
- E-mail marketing (opcional);
- Newsletter (opcional);
- Chat (opcional)
- Blog (opcional)

3.11 Relatórios

Módulo responsável pela geração de relatórios de acompanhamento que permitam o monitoramento da loja virtual.

Exemplos:

- Conversão diária da loja;
- Os 20 maiores clientes (em compras);
- Os produtos campeões de venda;
- Localização dos pedidos (via Google maps);



- Pedidos por item vendido;
- Produtos mais populares;
- Relatório de estoque;
- Relatório de Clientes por dia;
- Pesquisas que retornaram resultados;
- Pesquisas que não retornaram resultados;

3.12 Serviços agregados

- Instalação da plataforma na Hospedagem recomendada (custo da mensalidade por conta do contratante)
- Instalação do Certificado de Segurança SSL (custo da anuidade por conta do contratante)
- Treinamento (presencial)
- Help Desk